CATÁLOGO DE NEGOCIOS

¡INGRESE AQUI! EMPRESAS DESTACADAS ¡ANUNCIE AQUI!

A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R S T U V W X Y Z

COMERCIO INTERNACIONAL

Grandes potencias cambian las reglas de juego

Lo más leído

CAEM: “La industria minera ya tiene valor agregado”

Knight Piésold Argentina presentó su Reporte de Sustentabilidad: Calidad, eje de modelo de gestión ASG

Los Azules, el primer proyecto de cobre con RIGI aprobado

Milicic se prepara para nuevos desafíos

La pobreza y marginalidad mata y no importa dónde está el dólar

MINING PRESS/ ENERNEWS

Mientras las cadenas de suministro globales se complican con crecientes perturbaciones, China y Estados Unidos cambian las reglas de juego con proteccionismo. Europa, preocupada.

30/05/2024

ANAHÍ ABELEDO

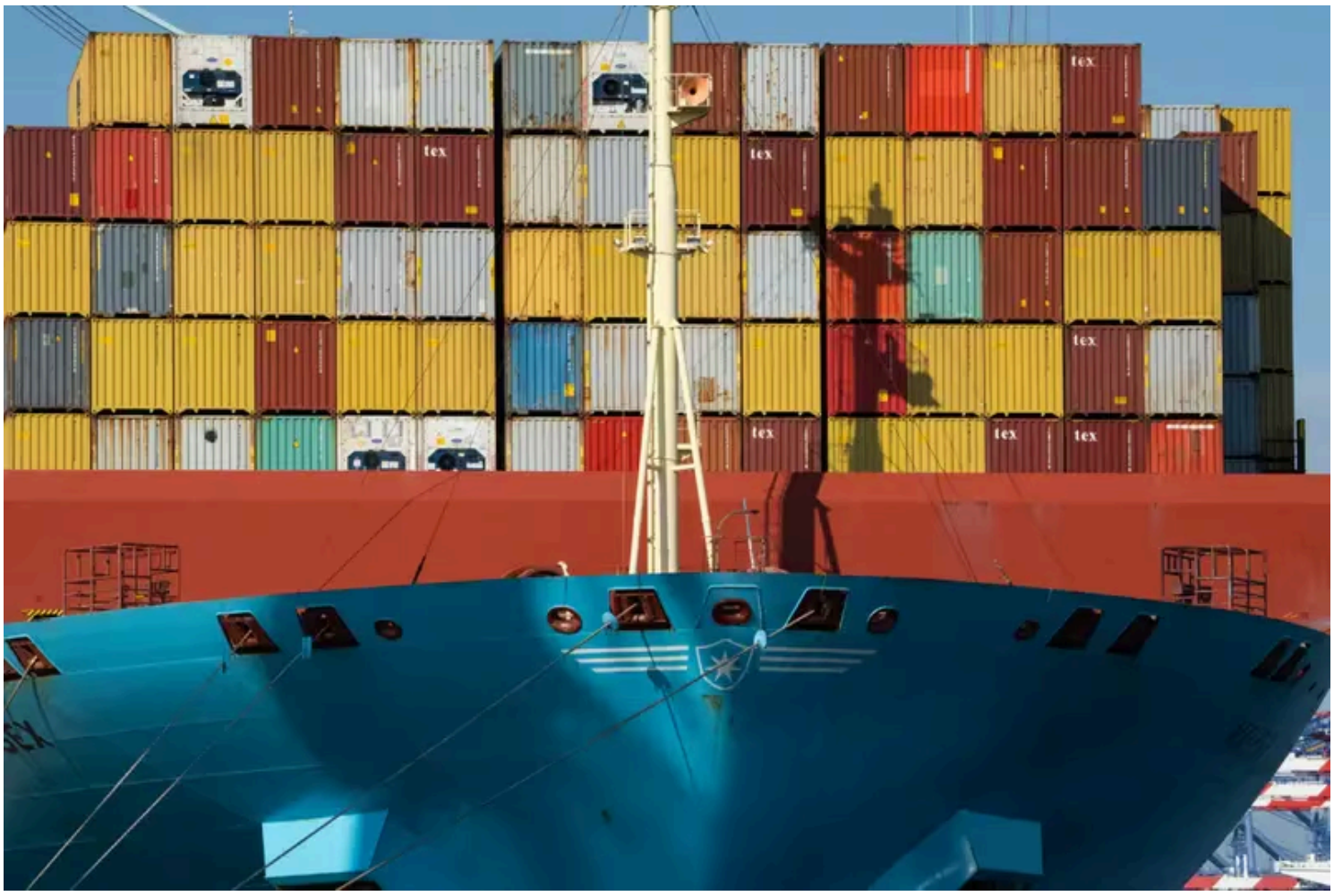
En medio de perturbaciones mundiales, tanto por el cambio climático como por los conflictos geopolíticos que complican el paso de buques de carga por los canales habituales, observadores del comercio internacional consideran que las tres economías dominantes del mundo están entrando en una fase combativa que profundiza fracturas y plantea nuevos escenarios de la mano del proteccionismo.

Mientras la **UNCTAD** realizó un foro con un millar de participantes para abordar los problemas actuales de la cadena de suministro global, los especialistas detectan un cambio más profundo en las reglas de juego que sería una fase posterior y una conseucuencia de la guerra comercial entre **China** y **Estados Unidos.**

Bloomberg dijo que el escenario de US$31 billones del comercio internacional "ha resistido una serie desacudidas en los últimos años, incluida la guerra comercial entre **EE.UU.** y **China**. Esta vez, la pieza clave es la **Unión Europea**".

En ese sentido consideran que "las tres economías dominantes del mundo están entrando en una fase combativa que amenaza con profundizar las fracturas y desafía décadas de ortodoxia del libre mercado a medida que EE.UU. utiliza armas comerciales prestadas del libro de jugadas de China, dejando a **Europa** en una encrucijada crítica".

Tarifas de fletes spot suman nuevo impulso



China, Estados Unidos y la UE amenazan con cambiar las reglas de juego del comercio mundial_ Foto: Bing Guan/Bloomberg

Fletes: Los conflictos superpuestos se pagan muy caros

PREOCUPACIONES EN UN FORO DE LA ONU

El primer **Foro Mundial de las Naciones Unidas sobre la Cadena de Suministro**, organizado por **ONU Comercio y Desarrollo (UNCTAD)** y el **Gobierno de Barbados**, se celebró del 21 al 24 de mayo de 2024. El evento reunió a más de 1.000 participantes de todo el mundo para abordar las crecientes perturbaciones en las cadenas mundiales de suministro.

Grúas SAN BLAS

Ante las perturbaciones mundiales, los buques pasan más días en el mar y emiten más gases de efecto invernadero, lo que pone de relieve la incertidumbre apremiante de que el mundo interconectado es cada vez menos fiable. En este contexto, la **Secretaria General de ONU Comercio y Desarrollo, Rebeca Grynspan,** destacó la urgente necesidad de hacer que las redes mundiales de producción y distribución sean más inclusivas, sostenibles y resilientes.

[Subsidios y aranceles recalientan la guerra de los chips]

Grynspan estuvo acompañada en el foro por los Ministros de Comercio y Transporte de **Barbados, Curaçao, Fiyi, Guyana, Islas Marshall, Seychelles y Tuvalu,** representantes de agencias de la ONU como la **Organización Marítima Internacional**, la **Organización Internacional del Trabajo,** la **Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial**, el **Pacto Mundial de la ONU,** bancos de desarrollo, representantes de los principales puertos, como el **Puerto de Seattle,** así como líderes de la industria naviera, autoridades portuarias y del **Canal de Panamá.**

CONTEXTO DE EMERGENCIA

En su visita al puerto de B**ridgetown,** en **Barbados,** la **Secretaria General, Grynspan,** destacó la importancia de que los puertos sigan formando parte de las cadenas de valor mundiales a través de la tecnología y la adaptación, y puso a Barbados como ejemplo para otras pequeñas economías (PEID) en la aplicación de prácticas sostenibles.

El foro puso de relieve las complejidades y oportunidades de la descarbonización del transporte marítimo mundial, centrándose en los países en desarrollo con recursos energéticos renovables. Los puertos son fundamentales para esta transformación, ya que sus autoridades actúan como facilitadoras y conectores para las distintas partes interesadas.

Se subrayaron los esfuerzos para incentivar los combustibles bajos en carbono o sin carbono, establecer marcos de seguridad para los nuevos combustibles y desarrollar herramientas de evaluación de la preparación de los puertos como pasos fundamentales para preparar a los puertos a la manipulación de diversos combustibles y garantizar la seguridad de las operaciones de abastecimiento.

Las tecnologías digitales serán fundamentales para reforzar la resistencia de la cadena de suministro mundial. Innovaciones como los mecanismos de trazabilidad basados en blockchain y los sistemas avanzados de automatización aduanera se presentaron como herramientas indispensables para optimizar los procesos de facilitación del comercio, aumentar la transparencia y mitigar los riesgos operativos.

¿SE AVECINAN CAMBIOS DE LAS REGLAS DE JUEGO?

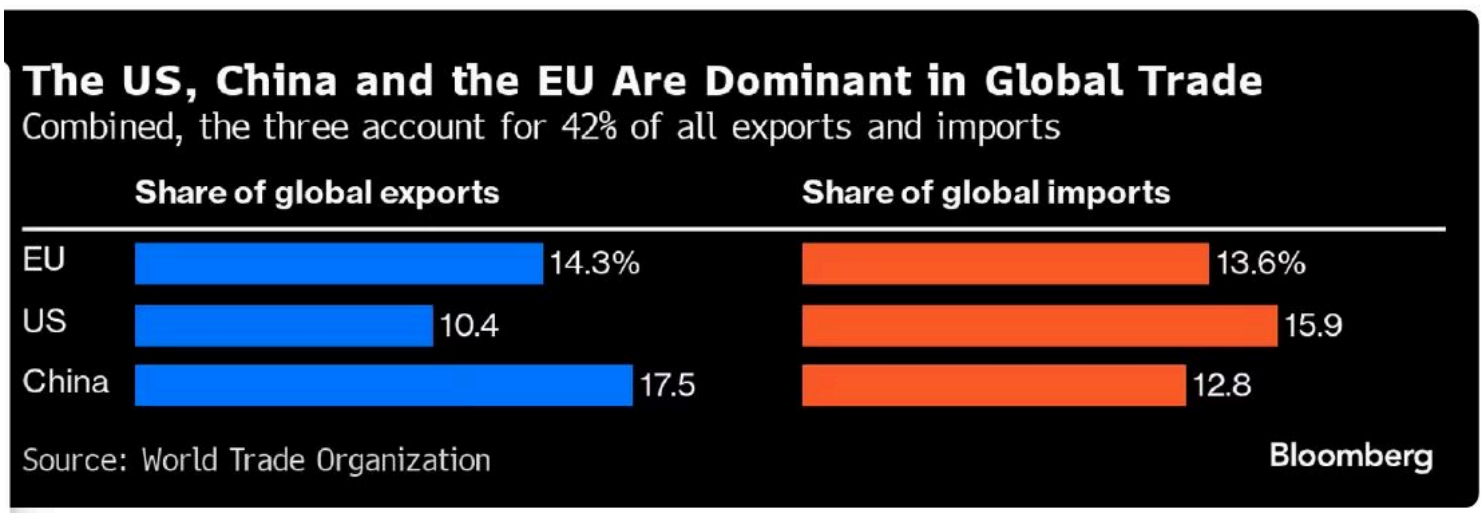
Los analistas de **Bloomberg, Enda Curran; Alberto Nardelli** y **James Mayger** entienden que **"China, Estados Unidos** y la **UE** amenazan con cambiar las reglas dejuego del comercio mundial"

Trump disparó durante su presidencia los primeros tiros con los aranceles a China hace siete años, y después **Joe Biden** introdujo a Estados Unidos en la nueva era de la política industrial. La última ronda de aranceles de Biden sobre las importaciones chinas es continuidad de las anteriores y se trata de utilizar los aranceles para defender los intereses estadounidenses, con las subvenciones ahora en el centro de la política y sin miedo a las represalias.

El escenario de US$31 billones del comercio internacional ha resistido unaserie de sacudidas en los últimos años, incluida la guerra comercial entre **EE.UU.** y **China**. "Esta vez, la pieza clave es la **Unión Europea,** atrapada entre preservar su autodenominado papel de defensora de las normas multilaterales y temer la pérdida de millones de puestos de trabajo y decenasde miles de millones en inversiones mientras EE.UU. y China esgrimen subvenciones y aranceles que distorsionan el mercado", dicen.

“Trump dejó salir al genio proteccionista de la botella”, dijo **Simon Evenett,** fundador de la **Fundación St. Gallen para la Prosperidad a través del Comercio,** un grupo con sede en **Suiza** que hace un seguimiento de laspolíticas comerciales. “Nadie se atrevió a volver a meterlo”.

Estados Unidos anunció nuevos aranceles hace unos días y enseguida China señaló que está dispuesta a desatar sus propios aranceles de hasta el 25% sobre los automóviles estadounidenses y europeos importados, como represalia.



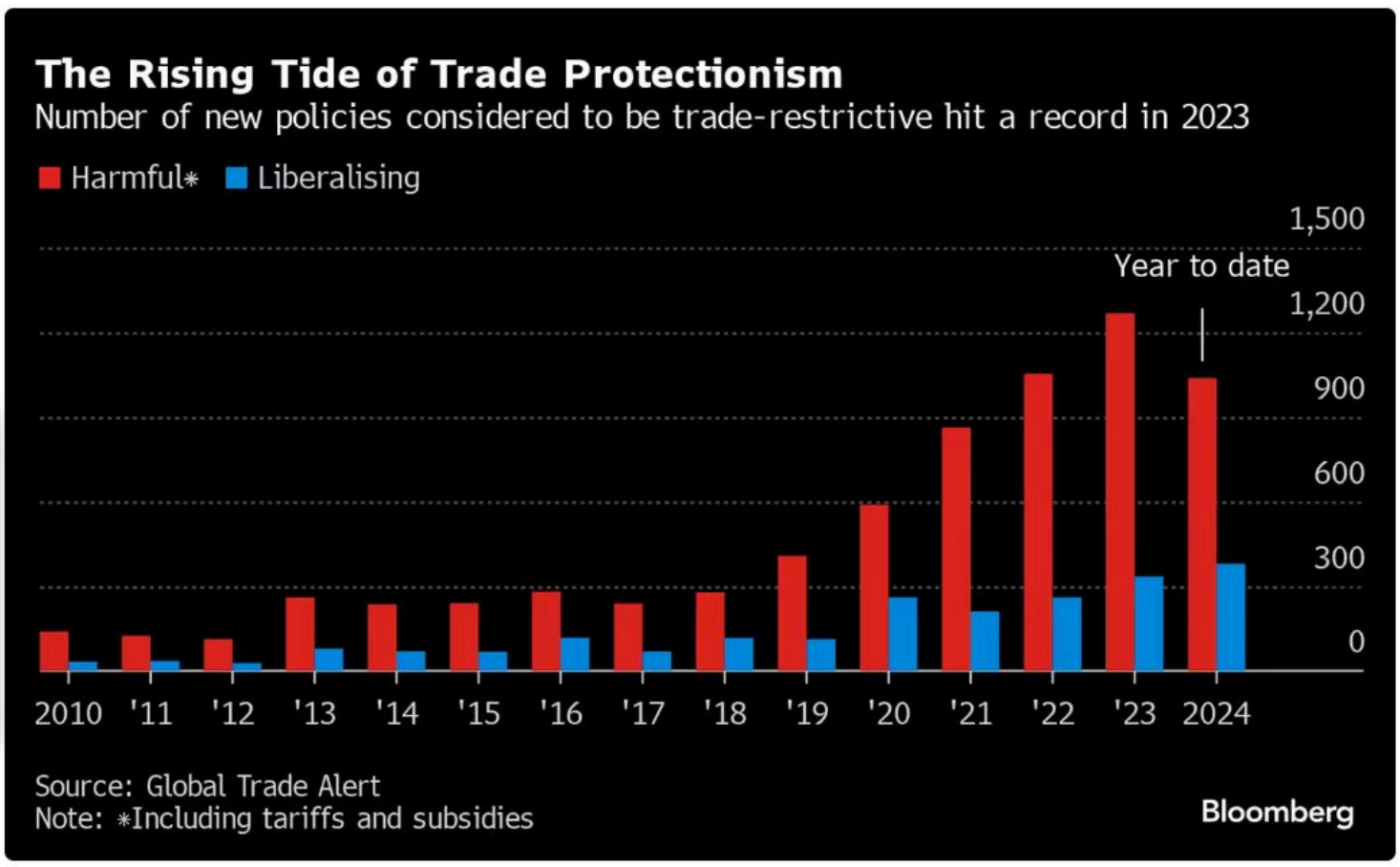
La **Unión Europea** se acerca al final de una investigación sobre subvenciones a los vehículos eléctricos que probablemente desemboqueen medidas defensivas contra las exportaciones chinas de automóviles. Seespera que los gravámenes del bloque sean significativamente inferiores alos de EE.UU. y se basen en un enfoque diferente dentro de las normas y procedimientos de la **Organización Mundial del Comercio.**

La secretaria del **Tesoro, Janet Yellen,** reiteró las súplicas en un discurso pronunciado esta semana. “La política industrial de China puede parecer remota mientras estamos sentados en esta sala, pero si no respondemosestratégicamente y de forma unida, la viabilidad de las empresas denuestros dos países y de todo el mundo podría estar en peligro”, dijo ante una audiencia en **Fráncfort.**

El impacto de los nuevos aranceles estadounidenses en la economía china, de US$18,5 billones, será probablemente modesto, según **Bloomberg** sobre todas las importaciones procedentes del tercer mayor socio comercial de **EE.UU..**

Puede que merezca la pena pagar esos costes económicos. Al menos esees uno de los mensajes que acompañan a los aranceles de Biden: que laspreocupaciones internas sobre la seguridad nacional y las amenazas de China a la misma pueden

prevalecer sobre lo que la sabiduría convencional consideraba en el pasado como el interés del bien económico internacional.



EUROPA EN MEDIO DEL SANDWICH

En Europa, existe la preocupación de que las acciones económicas que vayan más allá de las restricciones con fines militares puedan perjudicarla competitividad del continente.

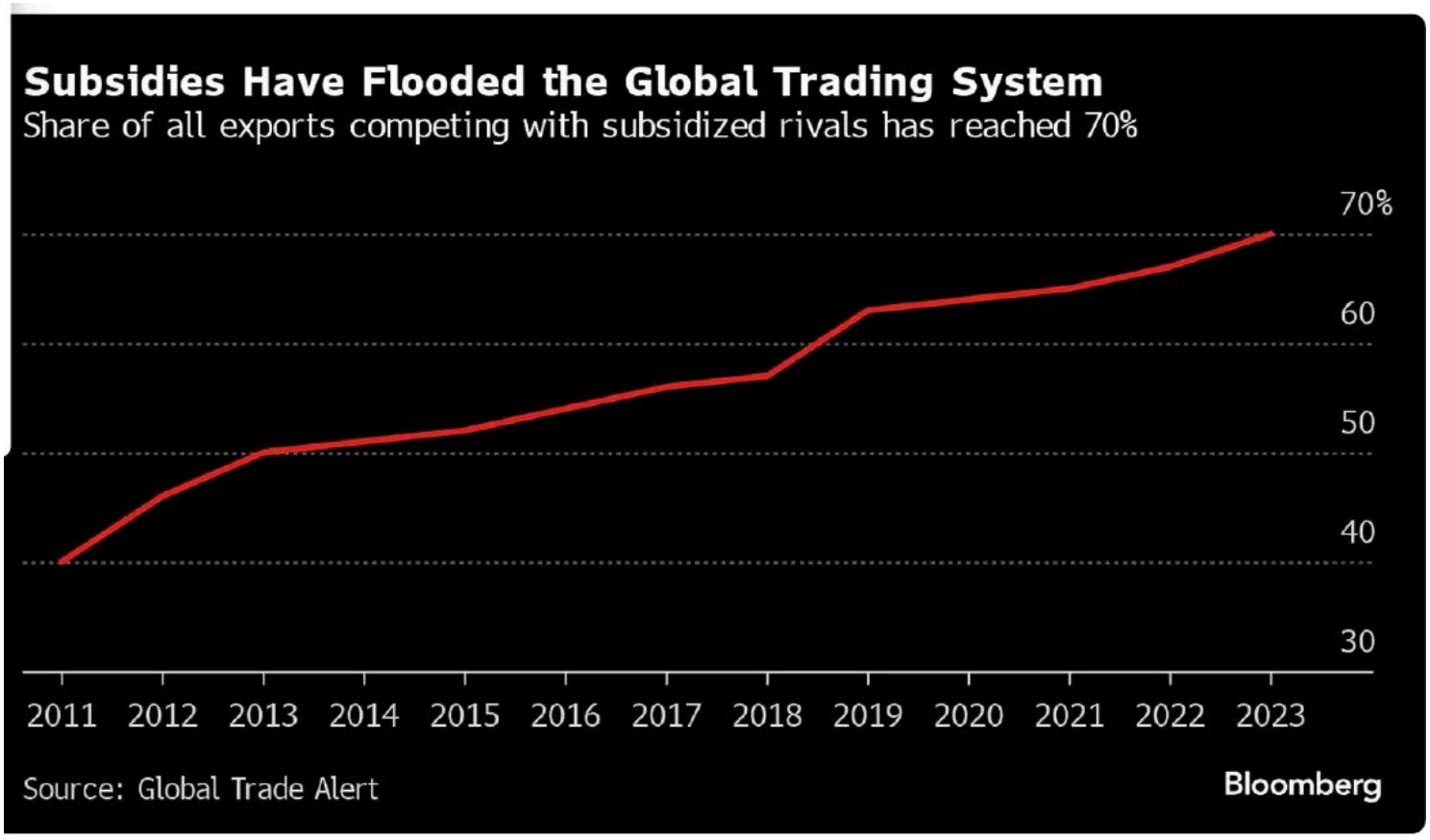
Aunque las disputas comerciales bilaterales entre **EE.UU., China** y **Europa** han estado latentes durante años, la decisión de **Biden** de mantener algunos aranceles sobre el acero de la era **Trump** en la UE y su más recienteandanada arancelaria de US$18.000 millones contra China echaron portierra cualquier esperanza persistente de volver al consenso y la equidad, según **Bloomberg**.

"La fragmentación comercial resultante será más perjudicial para naciones como China, **Corea del Sur** o **Japón,** cuyas economías dependen más delcomercio internacional que la estadounidense o la de muchos países de la **UE**", dicen los especialistas.

Con la pandemia, China se volvió más dependiente de sus exportaciones que Estados Unidos, según cifras de la **OMC.** El desequilibrio entre el PIB chino y su producción manufacturera preocupa a Estados Unidos y Europa.

"El creciente fervor proteccionista se enfrenta a pocas voces de contención ahora que los políticos estadounidenses de ambos partidos han convencido a gran parte del electorado de que el aumento de los aranceles y las ayudas públicas son herramientas para salvar el empleo en Estados Unidos". dice **Bloomberg.**

“Las prioridades clave de la política comercial de esta administración han sido mejorar la resistencia de la cadena de suministro, desplazar el énfasishacia los beneficios para los trabajadores y proteger y reconstruir la basemanufacturera en casa”, afirmó **Mark Wu,** profesor de derecho comercial enHarvard que fue asesor principal del **Representante de Comercio de EE.UU**. en 2021.


Subsidies Have Flooded the Global Trading System
Share of all exports competing with subsidized rivals has reached 70%
70%
60
50
40
30
2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023
Source: Global Trade Alert
Bloomberg

LAS SUBVENCIONES

Casi el 70% de las exportaciones mundiales por valor de US$ 14,1 billones compiten con rivales subvencionados, frente al 50% de hace una década, según el grupo de investigación de **Evenett** en **Global Trade Alert,** que realiza un seguimiento de las políticas que distorsionan el mercado.

Los agricultores estadounidenses se encuentran entre los más vulnerables silos importadores chinos envían sus pedidos a otra parte, según **Christine McDaniel,** experta en comercio internacional del **Mercatus Center** y antiguaeconomista comercial de la **Casa Blanca.** Estos cambios en las reglas de juego son leídos como un retroceso.

"Nos estamos alejando de un mundo **OMC** y volviendo esencialmente a un mundo **GATT** en el que los aranceles y las subvenciones eran rampantes, pero los países intentaban facilitar el comercio internacional, al menos conalgunos de sus socios", dijo, refiriéndose al sistema de reglas antes de que se estableciera la OMC a mediados de los años noventa.

Los riesgos de una ruptura del multilateralismo pueden ser mayores para la UE. El modelo económico de posguerra del bloque se construyó para un sistema basado en normas que fomentaba los mercados abiertos y la competencia. Durante décadas, EEUU fue un aliado natural que guiaba a las naciones en desarrollo por el mismo camino.

Ahora, los funcionarios de **Bruselas** que aún defienden la adhesión a las normas de la OMC empiezan a sentirse aislados.

La UE también está desplegando una estrecha estrategia propia de seguridad económica, que pretende armonizar los controles de las tecnologías que podrían utilizarse con fines militares, filtrar las inversiones sensibles y mitigar los riesgos de la cadena de suministro.

“El aumento de las exportaciones chinas de vehículos eléctricos, junto con su rápida acumulación de buques de transporte de automóviles, hanservido de llamada de atención para los europeos”, según **Wu,** de **Harvard.**

Algunos funcionarios sostienen que el enfoque de la UE hacia **Pekín** es ingenuo, mientras que otros afirman que no le queda más remedio que defender el orden basado en normas porque no puede igualar la magnitudde las inversiones y subvenciones estadounidenses y chinas.

"Los llamamientos a un replanteamiento radical son cada vez más fuertes en todo el bloque de 27 países - entienden los analistas de **Bloomberg- . Mario Draghi**, el expresidente del **Banco Central Europeo** que está trabajando en un informe sobre cómo impulsar la competitividad de **Europa,** ha pedido que se blinde su industria para evitar quedarse más rezagada en la carrera por las nuevas tecnologías".

“Confiamos en la igualdad de condiciones a nivel mundial y en el orden internacional basado en normas, esperando que otros hagan lo mismo”, dijo Draghi en un discurso a principios de este año en el que señalaba tantoal proteccionismo chino como al estadounidense. “Otras regiones ya no juegan según las reglas y están diseñando activamente políticas para mejorar su posición competitiva”, concluyó.

Vuelva a HOME

NOTAS RELACIONADAS

La recuperación de las rutas marítimas: Buenas cifras, demanda y tarifas

Señales alentadoras prometen un repunte para el comercio internacional

*La información y las opiniones aquí publicados no reflejan necesariamente la línea editorial de Mining Press y EnerNews

Mining Press

- Quiénes Somos / Contáctenos
- Suscríbase
- Anuncie en Mining Press

- Propietario: D&C Visual S.R.L. | C.U.I.T.: 30-70894554-0
- Lavalle 482, 8° piso Oficina G, (C1047AAJ), Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
- Director: Pablo Davin

Mining Press es una
publicación de D&C Visual S.R.L.

© 2021 MINING PRESS | TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS | REGISTRO DE LA PROPIEDAD INTELECTUAL 88609277 | EDICIÓN Nº 6051